附件1

**四川能投亚信安全科技有限责任公司**

**岗位说明书及任职资格**

|  |  |
| --- | --- |
| **岗位名称** | 销售代表 |
| **岗位职级** | 员工 |
| **职位概述** | 网络安全销售 |
| **主**  **要**  **职**  **责** | 1、承担大客户销量业绩，并为公司开拓、积累、夯实客户基础；  2、建立和维护大客户体系，负责大客户体系的管理、支持、维护；  3、落实所负责行业在不同区域或客户群体的营销策略，主动策划所承担客户的针对性的营销活动；  4、挖掘、反馈所负责行业的市场信息及客户需求，构建有竞争力的市场、产品体系及策略。 |
| **任**  **职**  **资**  **格** | 1、大专学历及以上，计算机或网络安全相关专业，条件优秀者可适当放宽条件；  2、3-5年销售工作经验，35岁以下，有较强的客户公关能力，有行业客户基础优先考虑；  3、有责任心，工作积极主动，善于不断学习进步，抗压能力强，有团队合作精神；  4、价值观正确、语言表达和销售思维逻辑清晰，具有良好的沟通和协调能力以及分析问题的能力，具有销售101奋斗目标。 |